

Kunderådgiver til Nysalg

Vores navn er et løfte til alle vores kunder: Vi hedder NEM Forsikring, fordi vi vil gøre det let og ligetil at være kunde hos os. Vi sætter en ære i at yde nærværende og kompetent service på en ordentlig måde – hver dag.

NEM forsikring søger en dygtig kunderådgiver med en god salgsprofil. Dine primære opgaver bliver salg og rådgivning til nye kunder.

Hvad tilbyder vi?

Vi

kan tilbyde dig et fuldtidsjob blandt dygtige, erfarne og engagerede kolleger. Vi har et godt og uhøjtideligt arbejdsklima og lægger vægt på lydhørhed og ærlighed – også internt i huset.

I samarbejde med 10 kolleger varetager du kontakten til nye kunder, og via god rådgivning med kundernes behov i fokus, formår du at sælge kunden den rigtige forsikringsløsning. Al vores kundekontakt kommer via indgående telefoner og henvisninger fra vores samarbejdspartnere.

Det er et krav, at du har en forsikringsmæssig uddannelse, minimum svarende FOAK niveau 3,

Du er imødekommende af natur, og med en positiv indstilling til kunder og kolleger, samt er en selvstændig ansvarlig holdspiller

Du skal være engageret med et stabilt, højt energiniveau og lyst til at få en masse fra hånden hver dag, samt du er fleksibel og indforstået med, at ikke alle dage slutter kl.16

Det er vigtigt du er struktureret, effektiv og har en positiv indstilling over for teknologi, nye systemer og nye måder at gøre kendte ting på,

Arbejdsstedet er selskabets hovedkontor, der er beliggende i Skanderborg.

Tiltrædelse snarest muligt.

Hvordan søger du stillingen?

Hvis du har spørgsmål til stillingen, så kontakt Teamleder Thomas Christensen på tlf. 92 15 78 54 eller på thc@nemforsikring.dk. Du søger stillingen ved at klikke på "søg jobbet online" nedenfor, hvor du modtager en e-mail med instruktioner.

<https://app.jobmatchprofile.com/hc2qpm>

Du kan se mere om NEM Forsikring på www.nemforsikring.dk.